

Héctor Salazar Rodríguez
Técnico Superior en Comercio Exterior
44 años, celular 984046817

Ejecutivo comex organizado y ordenado, con habilidades para control de compras extranjeras. Experiencia en proyectos carga sobredimensionada para operaciones país como helicópteros, aviones, cargas peligrosas. Buena comunicación con área operaciones, comercial para forjar relaciones productivas en equipos, enfocándome siempre en alcanzar los objetivos establecidos. Mi compromiso es con el aprendizaje constante y en impulsar el potencial de quienes me rodean día a día.

EXPERIENCIA LABORAL

Julio 2024 febrero 2025: Rahue Spa Encargado comercio exterior.

Encargado gestionar órdenes de compra en sap r3, validar proformas proveedores extranjeros, hacer seguimiento a las Etas de cada una de las órdenes de compra materia prima, almacén particular abono semanal, control vencimiento de este último, asignación embarques freight forwarders, revisión documental para enviar a agencia de aduana para confección de DIN, pago de provisión de fondos, coordinación transportistas unidades a bodega, reunión semanal materias primas para validar carga en tránsito y nuevos requerimientos.

Agosto 2020 mayo 2024: Grupo Psg spa – Encargado comex.

Encargado gestionar órdenes de compra en sap, validar proformas proveedores extranjeros, hacer seguimiento a las Etas de cada una de las órdenes de compra para mangas, resinas peligrosas, cargas sobredimensionadas helicópteros, aviones, gestión ingreso al país de aeronaves para emergencia país temporada de incendios, gestionar póliza flotante, asignación embarques freight forwarders, revisión documental para enviar a agencia de aduana para confección de DIN, pago de provisión de fondos, coordinación transportistas unidades a bodega, informes semanales arribo órdenes de compra, costeo ingreso gastos a sap para generar entrega entrante.

2019 enero hasta junio 2020: Nh Food Ltda – Ejecutivo Logística y Comex.

Encargado coordinar la logística de exportación a través de distintos medios de transporte, toma de booking con distintas navieras de la plaza, contacto con transportistas para coordinar con producción y despacho pedidos con destino a Asia, ingreso de packing list para revisión de matriz de BL, generación de reportes para cumplir con las proyecciones de venta, manejo documental y gestión con agencia de aduana para ingreso de carga a zona primaria previa visación, gestión de auto certificación en base a los acuerdos comerciales, generación de documentos de embarque desde facturación, packing list, certificado de origen, sag, manejo de Lottus, GP software, chequeo de costos de envío y análisis de KPI para lograr cumplimiento de envíos al exterior en 21 días desde la colocación y aprobación de parte del cliente en el exterior. **LOGROS:** Mejora en costos finales, aprovechando al máximo los acuerdos comerciales.

2013-2018 hasta julio: Budnik Hnos s.a – Encargado de Comercio Exterior.

Encargado del Departamento de Comercio exterior y abastecimiento con vasta experiencia en importación, manejo y colocación de órdenes de compra (proformas), cartas de crédito a la vista con pago diferido, negociación y cobertura compra divisas en plaza y seguimiento de la orden, (Terminaciones Material Construcción), Coordinación embarque incoterm, Coordinación con agente de aduana para desaduanamiento de mercancías, Transporte terrestre, seguimiento y coordinación bodega y logística para optimizar los tiempos y costos. Contabilización de la carpeta e ingreso al stock, Pago a proveedores extranjeros previa cotización MX, Liderazgo en equipo, buenas relaciones interpersonales. **LOGROS:** Mejora en costos finales, aprovechando al máximo los acuerdos comerciales.

2011-2013 Mayo: Ecocopter s.a – Encargado de Comercio Exterior.

Encargado del Departamento de Comercio exterior, coordinación de Trámite de importaciones y exportaciones, Colocación de órdenes de compra hacia USA, Brasil, Francia (Partes y piezas de material Aeronáutico), cargas sobredimensionadas helicópteros, aviones, gestión ingreso al país de aeronaves para emergencia país temporada de incendios, coordinación con agente de aduana para desaduanamiento de mercancías, colocación de Fletes Internacionales, negociación de tarifas

con compañías navieras, embarcadores, ag. Aduanas, Transporte terrestre, seguimiento y coordinación bodega y logística para optimizar los tiempos y costos. Manejo software Sofland.

2006-2011 Diciembre: Hasbro Chile Ltda – Encargado Comercio Exterior.

Encargado del Departamento de Importaciones/Exportaciones, coordinación de Trámite de importaciones y exportaciones, Seguimiento órdenes de compra desde China, España, Estados Unidos, Contacto frecuente con proveedores extranjeros, coordinación con agente de aduana para desaduanamiento de mercancías, negociación de tarifas con compañías navieras, embarcadores, ag. Aduanas, Transporte terrestre, coordinación bodega y logística para optimizar los tiempos y costos, manejo software Manager y Sap.

2002 - 2006: SGS Group - Analista de Comercio Exterior.

Encargado de la verificación de precios y clasificación arancelaria, en los procesos de certificación pre-embarque de los países afiliados a esta modalidad, de las diferentes formas de valoración aduanera, además seguimiento de los procesos, organización del trabajo en equipo, comunicación con oficinas de enlace en el extranjero (Brasil,Venezuela,Miami, y países Sudamericanos) asesoría técnica en todas las áreas del comercio internacional y manejo estadístico cumplimiento de metas (niveles de producción/errores, participación de mercado y satisfacción al cliente)

LOGROS: Analista Senior a cargo de una cartera de clientes VIP.

HABILIDADES BLANDAS

Buena relación interpersonal comunicación, trabajo en equipo, empatía.

ESTUDIOS SUPERIORES

2000 - 2004 - IPLACEX

Ingeniería de Ejecución en Comercio Internacional

Título de Técnico Superior en Comercio Exterior

HABILIDADES TECNICAS

2024 – Diplomado Comercio Exterior	:	Politecnico superior de Colombia
2024 – Diplomado Logística de la cadena de suministro	:	Politecnico superior de Colombia
2023 - Microsoft 365	:	Camara de comercio de santiago
2018 - Ingles General Canada	:	Languages Studies International
2017 – Excell Básico e Intermedio	:	Instituto Icdes
2015 – Liderazgo y supervisión para jefaturas de Mandos medios	:	Budnik Hnos s.a
2008 – Liderazgo Situacional	:	Hasbro Chile Ltda
2007 – Envases y Embalajes, Innovando en Calidad Y Competitividad	:	Asexma Chile
2007 – El crecimiento de China y su impacto en Latinoamérica	:	Universidad del Desarrollo
2007 – Tratado Chile-Japón / Chile-China	:	Agencia Fernando Guerra
2007 – Publicación 600 Cámara de CCI	:	Iplacex
2007 – Trazabilidad	:	Iplacex
2006 – Seguros transporte	:	Lexis Nexis
2006 – Mecanismos de Defensa Comercial	:	Asexma Chile
2006 – inglés intermedio	:	Tronwell
2005 – Clasificación Arancelaria	:	Lexis Nexis
2004 – Word, Excel, Internet, Correo Electrónico	:	Iplacex
2004 – Curso Ingles (Internacional Business)	:	SGS Group

REFERENCIAS

Luisa Vergara, Sub-gerente área comercial Rahue spa. Celular: 977708213 mail:

lvergara@rahue.cl

Fernando Matas Coddou, Gerente de operaciones y mantenimiento grupo psg, Celular 995419344

mail fmatas@highfly.cl

David Cárcamo, Sub-gerente administración y finanzas Nippon chile. Celular: 975887848 mail:

dcarcamo@nipponchile.cl